Il libro-ricerca del medico pinese Guido Giustetto racconta il mondo dei farmaci

«Malattie inventate, bisogni creati» Ecco cosa c'è dietro le "pillole"

PINO TOR. Il settore farmaceutico scoppia di salute e il nuovo business è dare le medicine ai sani. Così racconta Guido Giustetto nel suo libro "Pillole" (Add Editore), scritto a quattro mani con la giornali-

L'autore, 65 anni, medico di famiglia a Pino, ha realizzato un'inchiesta per dare una ri-sposta ai suoi dubbi: «L'obiettivo è stato indagare e racconta-re come il mondo dell'industria si sia evoluto negli ultimi decen-ni nei rapporti con i medici, con le istituzioni e con i pazienti - il-lustra Giustetto - L'impressio-ne è che in qualche modo si sia rotto quel patto etico, implicito, rotto quel patto ettco, implicito, tra industria del farmaco e so-cietà, grazie al quale si era man-tenuto un equilibrio tra la ne-cessità e il diritto di fare profit-it da parte dell'industria e l'uti-lità sociale dei suoi prodotti». Già nel 2001 era stato lancia-l'allama da undici direttori.

to l'allarme da undici direttori fra le maggiori riviste mediche che sottolineavano l'intrusio-ne degli interessi delle aziende

ne degli interessi delle aziende del farmaco nella ricerca, con gravi problemi per la salute pubblica.

Da questo spunto ha preso forma la ricerca del medico pinese: «Ho cominciato circa 10 anni fa a osservare il fenomeno e a raccogliere materiale – raconta – L'idea di scripere il liconta – L'idea di scrivere il li-bro è nata quasi due anni fa: in-sieme alla giornalista Strippoli ho pensato di realizzare un volume che potesse essere rivol-to a tutti. E, grazie al suo sup-porto, abbiamo dato al lavoro un taglio d'inchiesta giornali-

Giustetto, che è anche presi-dente dell'ordine dei medici chirurghi e odontoiatri di To-rino e autore di testi scientifici, ha svolto una ricerca rigorosa: «Abbiamo raccolto moltis simi articoli e documentazione scientifica, proveniente dagli Stati Uniti e da vari Paesi del-l'Europa. In Italia però c'è poco materiale)

Ha mantenuto un punto di vista equilibra-to e obiettivo: "Questo non è un libro contro i farmaci, ma spiega perché sia meglio mo-strare un sano scetticismo fronte a ciò che succede nel mon-do dell'industria farmaceutica precisa - Nessuna persona di buon senso può negare i benefici delle medicine su molte malattie e, in campo pre-ventivo, sono innegabili. I pro-gressi sono enor-

mi e probabilmente una pillola, per ora costosissima, sta scon-figgendo per sempre l'epatite C. Altre stanno lottando con efficacia contro cancro e malattie

cardiovascolari».
"Pillole" descrive quindi l'universo di Big Pharma, termi-ne che indica le industrie farmaceutiche con miliardi di ri-

Giustetto teme che si sia rotto il patto etico tra industria del farmaco e società civile



cavi, quanto costa un farmaco, perché conviene evitare la pubblicità al pubblico, chi sono e cosa fanno gli informatori medici, quali sono le informazio-ni che arrivano al medico. Per raccontare vizi, errori, tattiche di marketing, dimenticanze fa-tali nella comunicazione degli effetti collaterali e politiche promozionali aggressive, gli autori hanno anche cercato sto-rie e casi in giro per il mondo: «Siamo partiti dai costi dei far

maci perché è recentissima la comparsa nella metropolitana londinese di un grande manife-sto che prova a spiegare ai cittadini perché i farmaci sono così cari. I pazienti scoprono che per la terapia di cui hanno bisogno







si spendono migliaia di euro e i malati di epatite C, cui è stata data la grande speranza di un farmaco salvavita capace di eradicare il virus, lo sanno bene. A lungo hanno atteso di poter accedere alle cure e solo da poco anche chi non è in condizioni gravi può sperare di essere messo in lista di attesa. Ci sono soluzioni? Sì, e per questo si muove anche l'Agenzia italiana per il farmaco».

C'è una pillola per ogni cosa: «Pur di vendere, le malattie si inventano e si crea il bisogno. Attraverso articoli di giornali si comincia a parlare di un disturbo, intervengono gli esperti, c'è bisogno di un rimedio e piano piano viene creato il terreno fertile. In quest'ottica, anche la timidezza adesso è una fobia, e l'assenza di libido è intollerabile, ma non c'è da preoccuparsi: arriva il nuovo Viagra

Oltre alla pubblicità ingannevole, il marketing lancia promozioni e premi come al supermercato: «Pflizer ha inventato una carta fedeltà che offre sconti - esemplifica - In America hanno reclutato le ragazze pon pon per vendere di più e in tutto il mondo si distribuiscono piccoli regali e campioni». Come stare attenti agli inganni? «Le persone devono capire che il marketing astuto induce a coltivare la speranza che una pillola possa risolvere tutti i problemi. L'obietitivo è quindi informare, sapere come funzionano le cose vuol dire prendersi cura della propria salute».

Federica Costamagna